

Die MBG ist ein bedeutender, seit 50 Jahren etablierter Beteiligungskapitalgeber in Baden-Württemberg. Neben Mezzaninkapital gewinnen inzwischen Eigenkapitalbeteiligungen im Bereich Venture Capital zunehmend an Bedeutung. Mit unserem Know-how und Investments ermöglichen wir jungen und mittelständischen Unternehmen die Umsetzung von Innovations- und Wachstumsvorhaben oder Nachfolgeregelungen. Ergänzend zu Investments aus eigener Bilanz dienen unsere Beteiligungsfonds öffentlichen und privaten Kapitalgebern bei der Umsetzung ihrer Ziele. Operativ arbeitet die MBG eng mit der Bürgschaftsbank Baden-Württemberg GmbH zusammen.



Starten Sie bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

# Investmentmanager (m/w/d)

## Venture Capital



### Ihre Aufgaben auf einen Blick:

- Akquisition von Zielkunden, Teilnahme an Terminen und Pitches mit Gründerteams
- Bearbeitung des Deal Flows inklusive Identifizierung, Analyse und Bewertung innovativer Geschäftsmodelle und Technologien, Analyse von internationalen Märkten
- Durchführung von Due Diligence Prüfungen für potentielle neue Investments, insbesondere Recherchen und Referenzgesprächen zu Markt, Wettbewerb und Technologien
- Erstellung von Entscheidungsvorlagen, Präsentation in Gremien
- Verhandlung von Finanzierungsrunden und Beteiligungsverträgen
- Eigenständige Betreuung eines Beteiligungsportfolios
- Pflege unserer nationalen und internationalen Netzwerkkontakte für Deal-Sourcing und Exit
- Präsentation der Fonds und der MBG im Netzwerk sowie auf Start-up-Veranstaltungen



### Mit diesem Profil überzeugen Sie uns:

- Wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium
- Begeisterung für Innovationen, neue Technologien und Unternehmertum
- Start-up Affinität, Erfahrung als Start-up Gründer oder Erfahrung in der Beratung von Start-up-Teams im Bereich Business Development oder Private Equity
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung im Bereich Venture Capital und der Strukturierung von Unternehmensbeteiligungen
- Hohe Kundenorientierung gepaart mit unternehmerischem Denken unter Berücksichtigung von Investitionsrisiken
- Erfahrung bei der Akquise von Kunden, Kommunikationsstärke in der Kundenbetreuung sowie beim Aufbau von entsprechenden Netzwerkverbindungen
- Sehr gute Kenntnisse in Excel und Word sowie sehr gute Englischkenntnisse



### Das können Sie von uns erwarten:

- Sicherer Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Tätigkeiten
- Zahlreiche Fortbildungen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege durch flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten, Vereinbarkeit von Familie und Beruf

### Neugierig geworden? Ihre Ansprechpartner:

Für Ihre Bewerbung: Sandra Ruppel

0711 1645-805

sandra.ruppel@mbg.de

Für fachliche Fragen: Oliver Trautmann

0711 1645-781

oliver.trautmann@mbg.de