

## Bürgschaftsbank-Engagement auf hohem Niveau

Mit 1.799 liegt die Zahl der Unternehmen, die zwischen Januar und September 2011 für die Finanzierung ihrer Vorhaben Bürgschaften und Garantien wünschten, auf hohem Niveau (2010: 1.950). Bei der Hälfte der Engagements handelt es sich um Existenzgründungen und Unternehmensnachfolgen. In den ersten neun Monaten des Jahres haben Bürgschaftsbank und MBG insgesamt 659 Existenzgründern (2010: 593) ein Kreditvolumen von über 55 Millionen Euro (2010: knapp 50 Millionen Euro) ermöglicht. Den 360 Unternehmensnachfolgern (2010: 405) ermöglichten sie ein Kreditvolumen von knapp 71 Millionen Euro (2010: über 66 Millionen Euro).

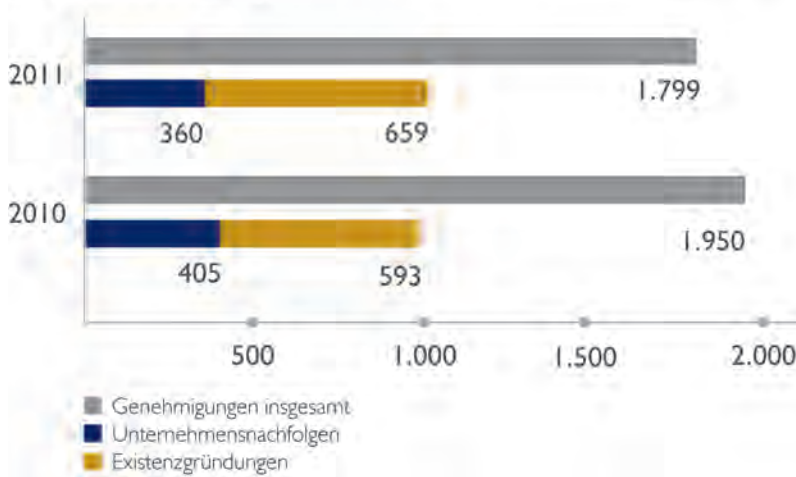
### Kein Fieber, aber hoher Puls

Die Entwicklung bei der Bürgschaftsbank Baden-Württemberg verläuft mit diesen hohen Nachkrisenzahlen parallel zur bundesweiten Entwicklung. So meldete die KfW in Frankfurt Anfang Oktober, dass die Kreditnachfrage im zweiten Quartal 2011 um fünf Prozent zurückgegangen sei. Auch die Bürgschaftsbank spürt die Nachfrageberuhigung in den ersten neun Monaten 2011 im Vergleich zum Vorjahreszeitraum. 2010 waren es noch 2.255 Finanzierungswünsche; 2011 sank die Nachfrage nach Bürgschaften und Garantien um 7,8 Prozent auf 2.079.

Während der Krise verzeichnete die Bürgschaftsbank Allzeithochs – 2009 und 2010 übernahm sie die Funktion eines Fieberthermometers für die Wirtschaft. Aktuell liegt die Zahl der Engagements über dem starken Vorkrisenjahr 2008 sowie dem langjährigen Mittelwert. Trotz des Wegfalls der höheren Obergrenzen im Rahmen des Konjunkturpakets II liegt das neu zugesagte Risikovolumen mit 229,2 Millionen Euro nur 2,2 Prozent unter dem Vorjahreswert. Dies ist vor allem auf einen deutlichen Anstieg bei der Investitionsfinanzierung zurückzuführen – die Wirtschaft arbeitet also mit hohem Puls.

### 50 Prozent für Gründer und Nachfolger

In den ersten neun Monaten 2011 hat die Bürgschaftsbank mehr Existenzgründer mit Bürgschaften und Garantien unterstützt als 2010. Insgesamt ist das Verhältnis jedoch konstant geblieben: Etwa die Hälfte der begleiteten Engagements sind Gründungen und Unternehmensnachfolgen.



### Krisenvorsorge mit stillen Beteiligungen der MBG

Die günstige Konjunktorentwicklung zu Beginn des Jahres 2011 beflügelte die Nachfrage nach Beteiligungskapital der MBG Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Baden-Württemberg GmbH. Zum 30. September 2011 hat sie 107 Projekte mit Beteiligungen begleitet (im Vorjahr 105, plus 1,9 Prozent). Deutlicher ist der Zuwachs beim genehmigten Beteiligungsvolumen, das mit 36,8 Millionen Euro gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 17,7 Prozent (2010: 31,2 Millionen Euro) gestiegen ist. Neben der gewachsenen Investitionsneigung nutzen die Unternehmen auch zunehmend die gute Konjunktur, um ihr Eigenkapital mit stillen Beteiligungen zu stärken.

### Inhalt

|  |         |
|--|---------|
| Bürgschaftsbank-Engagements auf hohem Niveau | Seite 1 |
| Neue MBG-Konditionen                         | Seite 2 |
| Übernahmefinanzierung mit der MBG            | Seite 2 |
| 40 Jahre Bürgschaftsbank und MBG             | Seite 2 |
| Tübinger Cegat erhält Deutschen Gründerpreis | Seite 3 |
| Preise für Gründer und Unternehmer in BW     | Seite 3 |
| Wie sich Aufträge finanzieren lassen         | Seite 4 |
| Neue MitarbeiterInnen                        | Seite 4 |

## Neue MBG-Konditionen für Gründer und Nachfolger

Zum 1. November 2011 senkt die MBG die Beteiligungsvergütung in den Programmen Existenzgründung und Unternehmensnachfolge. Damit vergünstigt sie all jenen den Weg in die Selbstständigkeit, die eine Begleitung ihrer Vorhaben mit stillen Beteiligungen bis 250.000 Euro (Gründer) oder 750.000 Euro (Nachfolger) wünschen.

Der Vorteil: die MBG stärkt das Eigenkapital und schafft zusätzlichen Kreditspielraum. Die Beteiligungsvergütung besteht aus zwei Komponenten: der jährlichen Festvergütung und einer jährlichen Gewinnbeteiligung aus der Einlage. In den übrigen Programmen bleiben die Konditionen unverändert. **Die neuen Konditionen:**

| MBG-Programm Existenzgründung |               |                    | MBG-Programm Unternehmensnachfolge |               |                    |
|-------------------------------|---------------|--------------------|------------------------------------|---------------|--------------------|
|                               | Festvergütung | Gewinnbeteiligung* |                                    | Festvergütung | Gewinnbeteiligung* |
| Jahr 1 – 3                    | 5,75% p.a.    | 1,50% p.a.         | Jahr 1 – 3                         | 5,25% p.a.    | 1,50% p.a.         |
| Jahr 4 – 6                    | 6,75% p.a.    | 2,00% p.a.         | Jahr 4 – 6                         | 6,75% p.a.    | 2,00% p.a.         |
| Jahr 7 – 10                   | 7,75% p.a.    | 2,00% p.a.         | Jahr 7 – 10                        | 7,75% p.a.    | 2,00% p.a.         |

\*Gewinnbeteiligung aus der Einlage



Eine Übersicht der MBG-Programme finden Sie unter [www.mbg.de](http://www.mbg.de), „Service“, „Konditionen“.

## Übernahmefinanzierung mit MBG-Beteiligung

Mit einer MBG-Beteiligung lässt sich sowohl der Erwerb von Wirtschaftsgütern eines Unternehmens (Asset Deal) als auch der Erwerb von Gesellschaftsanteilen (Share Deal) finanzieren.

Bei einem **Asset Deal** gründet der Erwerber meist ein neues Unternehmen, das die Wirtschaftsgüter erwirbt. Die MBG beteiligt sich am (neuen) Unternehmen des Käufers. Damit kann das neue Unternehmen die Wirtschaftsgüter kaufen.

Im Falle eines **Share Deals** sind Erwerber und Verkäufer häufig natürliche Person. Die Veräußerung des Unternehmens durch Übertragung der Anteile erfolgt auf Gesellschafterebene. Da sich die MBG nicht an einer natürlichen Person beteiligen kann, erfolgt die Umsetzung des Anteils-erwerbs – unter Einbindung einer MBG-

Beteiligung – wie folgt: Die Anteile werden durch eine vom Käufer neu gegründete Gesellschaft (Erwerbergesellschaft) erworben. Diese schließt mit dem Käufer den Kaufvertrag über den Anteilserwerb und erhält die Finanzierung in Form einer stillen Beteiligung ggf. zuzüglich einer komplementären (Bank-)Finanzierung. Sie wird damit zur Holdinggesellschaft der Zielgesellschaft. Eine anschließende Verschmelzung zwischen Erwerbergesellschaft und Zielgesellschaft ist möglich.

Wird keine Erwerbergesellschaft gegründet, lässt sich die MBG etwa bei einer Investitionsfinanzierung des Unternehmens oder zur Ablösung eines Gesellschafterdarlehens einbinden. Der konkrete Anteilserwerb ließe sich über ein dem Erwerber direkt zur Verfügung gestelltes Darlehen – mit Einbindung der Bürgschaftsbank – finanzieren.

## 40 Jahre Bürgschaftsbank und MBG

Die Bilanz nach 40 Jahren Bürgschaftsbank Baden-Württemberg kann sich sehen lassen: Seit ihrer Gründung 1971 aus dem Zusammenschluss der Kredithilfe von 1934 und den seit 1955 gegründeten Kreditgarantiegemeinschaften hat sie knapp 50.000 Unternehmen mit Bürgschaften und Garantien unterstützt.

Auch die MBG Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Baden-Württemberg wurde 1971 gegründet: Die damalige Bundesregierung wollte

den Klein- und Mittelbetrieben wegen ihrer dünnen Eigenkapitaldecke mit öffentlich gefördertem Eigenkapital unter die Arme greifen. Deutschlandweit wurden Mittelständische Beteiligungsgesellschaften gegründet. Bis heute haben sich Bürgschaftsbank und MBG zu den Top-Instituten in Deutschland gemauert.



Ihr 40-jähriges Bestehen feierten Bürgschaftsbank und MBG im Stil der 70er.

# Deutscher Gründerpreis für Tübinger Cegat GmbH



Cegat-Gründerin und Gründer-Preis-Trägerin Saskia Biskup in ihrem Labor in Tübingen.

Mit der Unternehmensgründerin Saskia Biskup erhielt 2011 zum ersten Mal eine Frau den StartUp-Preis des Deutschen Gründerpreises. Die Jury entschied sich für die 2009 gegründete Cegat GmbH, weil das Unternehmen das Know-how von Medizinerinnen, Naturwissenschaftlerinnen und Bioinformatikerinnen bündelt und eine Genom-Analyse extrem beschleunigt. Damit verbessert das 14-köpfige Cegat-Team die Therapie von Krankheiten. Finanziert hat Saskia Biskup ihr Unternehmen unter anderem mit einer stillen Beteiligung der MBG Mittelständische Beteiligungsgesellschaft und einer Bürg-

schaft der Bürgschaftsbank Baden-Württemberg. Bereits zwei Jahre nach der Gründung erreichte das Biotech-Unternehmen den Break-Even. Die Auftragsbücher sind gut gefüllt, hohe Wachstumsraten realistisch.

Ein weiterer Finalist der Kategorie StartUp des Deutschen Gründerpreises kam in diesem Jahr aus Baden-Württemberg: Die Webo Werkzeugbau Oberschwaben aus Amtzell. Webo entwickelt neuartige Umformwerkzeuge für die Fertigung von komplizierten Bauteilen im Getriebe. Wie Cegat setzt auch Webo auf die Unterstützung der Bürgschaftsbank Baden-Württemberg.



Geschäftsführer Axel Wittig von Webo Werkzeugbau in Amtzell.

## Preise für Gründer und Unternehmer in Baden-Württemberg

Kostenlose Werbung plus Preisgeld? Das winkt Unternehmerinnen und Unternehmern, die sich an Wettbewerben beteiligen. Einige der folgenden Preise unterstützen Bürgschaftsbank und Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Baden-Württemberg:

| Preis  | Zielgruppe  | Preisgeld / Einsendeschluss  |
|--|---|--|
| <b>bwcon: Hightech Award CyberOne</b><br><a href="http://www.cyberone.de">www.cyberone.de</a>  | Jährlicher Businessplan-Wettbewerb für Hightech-Branchen  | Geld- und Sachpreise in Höhe von 100.000 Euro / 9. Januar 2012   |
| <b>Dienstleister des Jahres</b><br><a href="http://www.dienstleistungsoffensive.de/dienstleistungsoffensive/05_Wettbewerbe/index.php">www.dienstleistungsoffensive.de/dienstleistungsoffensive/05_Wettbewerbe/index.php</a>          | Seit 2000 wird der Preis alle zwei Jahre an innovative Dienstleister vergeben                                     | Preis im Wert von insgesamt 39.500 Euro / 17. Februar 2012   |
| <b>Dr.-Rudolf-Eberle-Preis</b><br><a href="http://www.patente-stuttgart.de/index_ipbw.php">www.patente-stuttgart.de/index_ipbw.php</a>   | Jährlicher Innovationspreis des Landes Baden-Württemberg  | 50.000 Euro plus 7.500 Euro Sonderpreis für junge Unternehmen der MBG / 31. Mai 2012                                     |
| <b>Zukunftspreis Handel</b><br><a href="http://www.zukunftspreishandel.de">www.zukunftspreishandel.de</a>  | Jährlich suchen Einzelhandelsverband und Sparkassenverband BW herausragende Einzelhändler                         | Umfassende Berichterstattung und eine Original-Plastik aus der Hand des Wirtschaftsministers / 20. Januar 2012           |
| <b>Gründerpreis der Sparkassenfinanzgruppe Baden-Württemberg</b><br><a href="http://www.sv-bw.de/gesellschaftliches_engagement/gruenderpreis_bw/index.htm">www.sv-bw.de/gesellschaftliches_engagement/gruenderpreis_bw/index.htm</a> | Jährlich zeichnet die Sparkassenfinanzgruppe hervorragende Existenzgründer (ausschließlich Sparkassen-Kunden) aus | 25.000 Euro plus zwei Sonderpreise für das unternehmerische Lebenswerk und die Unternehmensnachfolge / 15. Dezember 2011 |
| <b>VR-Innovationspreis</b><br><a href="http://www.vr-innovationspreis.de">www.vr-innovationspreis.de</a>   | Jährlicher Preis für innovative mittelständische VR-Kunden  | Insgesamt 50.000 Euro / 30. September 2012   |
| <b>Landespreis für junge Unternehmen</b><br><a href="http://www.landespreis-bw.de">www.landespreis-bw.de</a>   | Seit 1998 sucht die L-Bank alle zwei Jahre erfolgreiche UnternehmerInnen in Baden-Württemberg                     | Insgesamt 100.000 Euro / 31. März 2012   |

# Wie sich Aufträge finanzieren lassen

Die anhaltend gute Konjunktur hat bei vielen kleinen und mittleren Unternehmen im Land zu einem größeren Auftragsvolumen geführt. Das Thema Auftragsfinanzierung ist auch bei Existenzgründern, die eine große Wachstumsdynamik zeigen, ein wichtiges Thema. Was bestehende Unternehmen sowie dynamische Gründer beim Thema Auftragsfinanzierung verbindet: Die von der Hausbank eingeräumte Kreditlinie reicht möglicherweise nicht aus. Drei Möglichkeiten gibt es, wie die Bürgschaftsbank Auftragsfinanzierungen begleiten kann:

## 1. Ausweitung der Liquidität mit dem Liquiditätskredit der L-Bank:

**Beispiel:** Um einen Auftrag vorzufinanzieren benötigt ein Metallbauer Material, Maschinen und zusätzliches Personal. Der berechnete Liquiditätsbedarf liegt bei 200.000 Euro. Dieser lässt sich mit dem Liquiditätskredit der L-Bank darstellen, den die Bürgschaftsbank standardisiert mit 50 Prozent verbürgt. Eine höhere Absicherung ist nach Absprache ebenfalls möglich.



|                      |               |
|----------------------|---------------|
| <b>Kapitalbedarf</b> | <b>T€</b>     |
| Betriebsmittel       | 200,00        |
|                      | <u>200,00</u> |
| <b>Finanzierung</b>  | <b>T€</b>     |
| Liquiditätskredit*   | 200,00        |
|                      | <u>200,00</u> |

\*www.l-bank.de

## 2. Verbürgung der Betriebsmittelkreditlinie:

Die bisherige Betriebsmittelkreditlinie, welche die Hausbank ihrem Kunden eingeräumt hat, ist für ein Auftragsvolumen von 50.000 Euro nicht ausreichend. Nach Prüfung des Vorhabens kann die Hausbank die Bürgschaftsbank zur Verbürgung einer zusätzlichen Betriebsmittelkreditlinie mit einbeziehen.

## 3. Aval-Verbürgung:

Neben Avalrahmen kann die Bürgschaftsbank auch Einzelavale gegenüber der Hausbank verbürgen.

**Beispiel 1:** Ein Maschinenbauunternehmen erhält einen Großauftrag: Es soll drei Maschinen fertigen. Das Auftragsvolumen beträgt 3 Millionen Euro. Der Kunde ist bereit, jeweils eine Anzahlung zu leisten: 30 Prozent bei Vertragsabschluss, 30 Prozent nach Fertigung, 30 Prozent nach Lieferung und 10 Prozent nach Abnahme der gefertigten Maschinen. Der Kunde des Maschinenbauers wünscht eine Sicherheit für seine Anzahlungen. Solche Einzelavale kann die Bürgschaftsbank gegenüber der Hausbank des Maschinenbauunternehmens verbürgen.

## Beispiel 2: Verbürgung eines Großauftrags:

Ein Großauftrag lässt sich mit fristenkongruenten Finanzierungsbausteinen darstellen, die alle verbürgt werden können: Ein Bauunternehmen in der Ortenau arbeitet als Subunternehmer für ein großes Bauunternehmen. Auftragsvolumen: 4,5 Millionen Euro. Der Liquiditätsplan ergibt einen zusätzlichen Liquiditätsbedarf von 800.000 Euro unter Berücksichtigung der vereinbarten Abschlagszahlungen nach Baufortschritt. Dieser Liquiditätsbedarf lässt sich für die Auftragslaufzeit von zwei Jahren durch einen verbürgten Kontokorrent-Kredit in Höhe von 800.000 Euro abdecken. Abgesichert ist der Kontokorrent-Kredit über die Ansprüche aus dem Projekt. Über ein Projektkonto werden die Aufwendungen für das Projekt entnommen und die Abschlagszahlungen vom Auftraggeber geleistet. So lässt sich eine verbürgte Kontokorrentlinie wechselseitig auch als Avalrahmen nutzen.

## Neue MitarbeiterInnen

Cornelia Bindig startete zum 1. Mai als Assistentin in der Bonitätsanalyse. Am 24. Mai begann Stephanie Holzer als Unternehmenskundenbetreuerin bei der Starthilfe. Die Unternehmenskundenbetreuer Christian Schneider (Region 2) und Moritz Gaubatz (Starthilfe) sind zum 1. Juli, Sabrina Paar zum 1. August (Starthilfe) und Mario Schmid (Region 3) zum 1. Oktober eingestiegen.